

1

2

3

4

5

6

7

8

**Анализ возможной стоимости товара в ЕС**  
опт и розница (Amazon FBM, Panalpa.Market)

- ✓ Доставка;
- ✓ Там. оформл.;
- ✓ Fulfilment;
- ✓ Комиссии маркетплейсов;
- ✓ НДС стран реализации;

**Стоимость:**  
Бесплатно до 01.09.2021

*Дополнительно:*

**Развернутый анализ ценообразования:**

- ✓ Amazon FBA (de,it,es,fr,pl);
- ✓ eBay;
- ✓ OTTO.de;
- ✓ Schoeping.at;

**Стоимость:**  
50 евро за 1 товар.

**Анализ возможности импорта в ЕС**

- ✓ Разрешительные документы;
- ✓ Квоты;
- ✓ Акцизы;
- ✓ Интеллектуальная собственность (таможенный реестр);

**Стоимость:**  
50 евро за 1 товар.

**Анализ разрешительные документы при торговле в ЕС**

- ✓ Сертификация;
- ✓ Маркировка;
- ✓ Упаковка;
- ✓ Доп. Тредования;

**Германия, Австрия**

**Стоимость:**

**Мебель, предметы интерьера, материалы и аналоги:**

**100 евро: для 1 основного товара.**

**Продукты питания, косметика и аналоги:**  
**250 евро: для 1 основного товара.**

**Дополнительно:**

- ✓ Дизайн и брендинг;
- ✓ Перевод упаковки;
- ✓ Проработка сторитейлинга;

**Стоимость:**  
Индивидуально

**Анализ конкурентноспособности и ниши товара**  
(Amazon, eBay)

- ✓ Анализ спроса;
- ✓ Анализ конкурентноспособности;
- ✓ Рекомендуемая розничная цена;

**Стоимость:**  
200 евро за 1 основной товар.

**При размещении товара через аккаунты сервиса – обязательная услуга.**

**Размещение товара для продажи на выбранных площадках:**

- ✓ Описание до 250 слов;
- ✓ Подбор ключевых фраз;
- ✓ Вычитка и адаптация (SEO);
- ✓ Инфографика;
- ✓ Создание карточек товара на выбранных площадках;

**Стоимость:**  
Согласно прайс листа (от 250 евро на 1 основной товар).

**Дополнительно:**

- ✓ Рендеры или фото;
- ✓ Доп описание;

**Стоимость:**  
Индивидуально

**Доставка товара на склад Fulfilment сервиса в ЕС.**

- ✓ Доставка в ЕС;
- ✓ Приходование на складе;
- ✓ Активирование продаже;

**Стоимость:**  
согласно предварительно произведенного расчета «шаг 1» или на сайте Panalpa.net

**Реклама на электронных площадках и клиентский сервис:**

- ✓ Администрирование маркетинга;
- ✓ Клиентский сервис;
- ✓ Работа с претензиями, рекламациями и возвратами;

**Стоимость:**  
Согласно Прайс Листа (Рекомендуемый бюджет для старта продаж: 400 евро на 1 товар).

При использовании аккаунтов сервиса – доп.комиссия 10% от цены реализации;

**Дополнительно:**

- ✓ Маркетинг в ЕС;
- ✓ Расширение сбыта Offline;
- ✓ Создание или адаптация презентаций;
- ✓ Создание персонального сайта или интернет-магазина в ЕС (на юр.лицо клиента);
- ✓ Реализация оптовых сделок;
- ✓ Регистрация компании, служба кл. сервиса;
- ✓ Проверка контрагентов в ЕС на лояльность;

**Стоимость:**  
Индивидуально

**Продажи, оплаты, контроль за пополнением товарного остатка.**



**Стоимость размещения потенциального топ-селлера на маркетплейсах в ЕС:**

**От 600 евро**

**Срок с момента начала анализа до момента старта продаж:**

**20 раб. дней**

**Для поставщиков, уже реализующих товары в ЕС, шаги 2, 3 и 4 могут быть необязательными.**